**Kosware**

Observações: Analisar se o uso de Generics é válido, pensar na maneira em selecionar a categoria dos produtos (ConsoleKey)

**Funcionalidades:**

1. Cadastros (entidades que precisam ser cadastradas): Produtos, Clientes, Pedidos, Endereço do Cliente.
2. Relatórios (definir quais informações devem ser armazenadas e processadas): Pedidos realizados durante o mês, valor total, comissão para o vendedor
3. Funções (funcionalidades necessárias na implementação): Menu de Ajuda para auxiliar o usuário, Agenda rotineira

**Cronograma:**

Depois que definirmos os detalhes, iremos dividir as tarefas e montar um cronograma para todos saberem suas respectivas atividades.

**Itens:**

1. Cadastro de Pessoa: Nessa parte será feito um cadastro para os dados que o cliente e o revendedor possuam em comum. Exemplo: Código, CPF, Nome, Endereço, Telefone
2. Cadastro de Cliente (derivado de pessoa): Nesse módulo, serão administrados os dados do cliente e cadastrar atributos próprios da classe cliente
3. Cadastro de Revendedor (derivado de pessoa): Nesse módulo, serão administrados os dados do revendedor e cadastrar atributos próprios da classe revendedor
4. Cadastro de Produto: Nesse módulo, serão administrados os dados do produto.
5. Cadastro de Pedido: Módulo essencial do software. Serão necessário o código do cliente, código do revendedor, código do produto e quantidade do produto.
6. Agenda Rotineira: (seria uma agenda que avisa que já tem muito tempo sem visitar determinada pessoa, garantindo assim que o revendedor não perca o cliente por falta de visitas)
7. Módulo de relatório: Responsável por gerar um relatório mensal que terá os dados do vendedor, do cliente, dos produtos e quantidade por pedido, e também os totais de venda e quanto que a empresa e o revendedor irá obter de lucro naquele mês. Este relatório será gerado em um arquivo TXT.
8. Modulo Verificar lucros: Este modulo irá mostrar o quanto que o vendedor irá obter de comissão e quanto que vai para a empresa, para que conforme o vendedor for realizando as vendas ele não precise esperar o fim do mês para realizar essa verificação gerando um relatório.
9. Persistência de dados: Todos os dados serão armazenados em um arquivo, para que toda fez que o vendedor for acessar o sistema ele possa recuperar as vendas anteriores